

# DÉFRICHEUR



**CAROLINE  
SOST**

**CRÉATRICE D'UNE ÉCOLE  
POUR « ÉCOCITOYENS DU MONDE »**

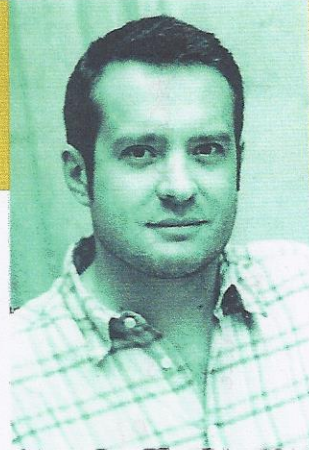
**“CHAQUE ENFANT  
A UN POTENTIEL  
ÉNORME”**

**L**iving School, l'école primaire bilingue qu'elle a fondée en 2007 dans le XIX<sup>e</sup> arrondissement parisien, entend former les futurs « *écocitoyens du monde* ». Pour atteindre cet objectif ambitieux, Caroline Sost a développé sa recette : des principes éducatifs simples, un cursus basé sur le « savoir-être » et l'apprentissage de l'autonomie, sur le plaisir et la conviction que « *les élèves apprennent beaucoup plus facilement quand ils sont heureux et épanouis* ».

« *Chaque enfant, assure-t-elle, possède un potentiel énorme, mais il n'en a pas conscience car le système scolaire français n'apprend pas à avoir confiance en soi.* » D'où la **nécessité d'aider chacun à exprimer toutes les dimensions de sa personnalité, intellectuelle mais aussi émotionnelle, affective et corporelle**. Dans son école à dimension humaine (une vingtaine d'élèves par classe, quatre classes depuis cette rentrée, et des candidatures qui affluent), Caroline Sost relève le pari.

Dans une vie antérieure, cette jeune visionnaire travaillait chez un grand éditeur de jeux vidéo et donnait, le soir, des cours de soutien scolaire. Mais quand la politique éditoriale de l'entreprise a dérivé vers plus de violence et parfois de misogynie, elle s'est retrouvée en porte-à-faux et a quitté son job : « *J'avais l'impression de détruire dans la journée ce que je construisais le soir avec les enfants.* » Elle sait qu'elle a fait le bon choix.

<http://livingschool.fr>



**JULIEN  
NOÉ**

**FOURNISSEUR  
D'ÉNERGIE RENOUVELABLE**

**“FUKUSHIMA  
NOUS A FAIT  
UNE SACRÉE PUB**

**I**l a conservé le côté bohème de ses années militantisme à la fac de physique de Lille. Pourtant, d'après sa carte de visite, Julien Noé est bien directeur d'Enercoop, le seul fournisseur français d'électricité à s'approvisionner intégralement auprès de producteurs d'énergie renouvelables. « *Je me suis intéressé à l'éolien au solaire pendant mon année de master, en 2006* », raconte-t-il. **Des professionnels du nucléaire, pétrole et du gaz intervenaient dans nos cours. J'étais frappé par l'absence totale de transparence de leur discours.** »

Au cours d'un stage de fin d'études chez Greenpeace, il s'intéresse à l'ouverture du marché de l'électricité prévue en 2007. Et il fonce : en 2007, Enercoop peut accueillir son premier client. Le principe est simple : Enercoop achète l'électricité à un producteur d'énergie renouvelable et la transporte via RTE, le réseau public de transport d'électricité. Le client d'Enercoop reçoit l'énergie, qui n'est pas forcément d'origine renouvelable, aucune traçabilité n'étant possible. **Mais ce qu'il paie revient intégralement au producteur d'énergie renouvelable.**

Aujourd'hui, Enercoop compte près de dix mille clients dont mille professionnels. Depuis décembre 2011, le nombre d'abonnés explose : « *Fukushima nous a fait une sacrée pub* », reconnaît Julien Noé. Il ne s'en rejouit pas, mais y voit la confirmation que l'avenir est de son côté.

<http://enercoop.fr>